

УТВЕРЖДАЮ

Signature

29.05.2019

**ПЛИНЫ**

торговой деятельности

Форма обучения: очная, заочная

Иркутск 2026

Программа составлена в соответствии с ФГОС ВО по направлению 38.05.02  
Таможенное дело.

Автор О.А. Чепинога

Рабочая программа обсуждена и утверждена на заседании кафедры мировой  
экономики, туризма и таможенного дела

### 1. Цели изучения дисциплины

Цель - формирование у обучающихся компетенций, способствующих повышению эффективности внешнеэкономической деятельности предприятий посредством использования мер государственной поддержки, а также развитие практических навыков взаимодействия с институтами развития и цифровыми сервисами государственной поддержки внешней торговли.

### 2. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

#### Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины

Код компетенции по ФГОС ВО	Компетенция
ПК-13	Способен осуществлять внешнеэкономическую деятельность с учетом действующей нормативно-правовой базы

#### Структура компетенции

Компетенция	Формируемые ЗУНы
ПК-13 Способен осуществлять внешнеэкономическую деятельность с учетом действующей нормативно-правовой базы	З. Знать положения международных и национальных нормативно-правовых актов по вопросам внешнеэкономической деятельности У. Уметь вести внешнеэкономическую деятельность с учетом действующей нормативно-правовой базы Н. Владеть навыками применения положений нормативно-правовых актов при осуществлении внешнеэкономической деятельности

### 3. Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы

Принадлежность дисциплины - БЛОК 1 ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛИ): Часть, формируемая участниками образовательных отношений.

Предшествующие дисциплины (освоение которых необходимо для успешного освоения данной): "Внешнеторговая документация", "Общая и таможенная статистика", "Финансы и финансы предприятий", "Внешеэкономические связи России", "Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности", "Запреты и ограничения внешнеэкономической деятельности"

### 4. Объем дисциплины (модуля) в зачетных единицах с указанием количества академических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зач. ед., 108 часов.

Вид учебной работы	Количество часов (очная ФО)	Количество часов (заочная ФО)
Контактная(аудиторная) работа		
Лекции	28	10
Практические (сем, лаб.) занятия	28	0
Самостоятельная работа, включая подготовку к	52	98

экзаменам и зачетам		
Всего часов	108	108

**5. Содержание дисциплины (модуля), структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий**

**5.1. Содержание разделов дисциплины**

**Заочная форма обучения**

№ п/п	Раздел и тема дисциплины	Семестр	Лекции	Семинар Лаборат. Практич.	Самостоят. раб.	В интерактивной форме	Формы текущего контроля успеваемости
1	Правовые и организационные основы государственной поддержки внешнеторговой деятельности	52	1	0	14		Аналитическая работа "Несырьевой неэнергетический экспорт"
2	Цифровые ресурсы поддержки внешней торговли	52	1	0	14		Алгоритм работы с цифровыми ресурсами
3	Продвижение товара на внешний рынок	52	2	0	14		Разработка стратегии продвижения товара на внешний рынок
4	Правовая поддержка внешнеторговой деятельности	52	2	0	14		Разработка программы адаптации товара к требованиям внешнего рынка
5	Сопровождение внешнеторговой сделки	52	1	0	14		Игра "Как компенсировать логистические затраты?"
6	Финансовая поддержка внешнеторговой деятельности	52	2	0	14		Анализ ситуаций
7	Государственная поддержка внешней торговли в Иркутской области	52	1	0	14		Алгоритм получения государственной поддержки в Иркутской области. Итоговый тест
	ИТОГО		10		98		

**Очная форма обучения**

№ п/п	Раздел и тема дисциплины	Семе- стр	Лек- ции	Семинар Лаборат. Практич.	Само- стоят. раб.	В интера- ктивной форме	Формы текущего контроля успеваемости
1	Правовые и организационные основы государственной поддержки внешнеторговой деятельности	51	4	4	8		Аналитическая работа "Несырьевой неэнергетический экспорт"
2	Цифровые ресурсы поддержки внешней торговли	51	4	4	8		Алгоритм работы с цифровыми ресурсами
3	Продвижение товара на внешний рынок	51	4	4	8		Разработка стратегии продвижения товара на внешний рынок
4	Правовая поддержка внешнеторговой деятельности	51	4	4	7		Разработка программы адаптации товара к требованиям внешнего рынка
5	Сопровождение внешнеторговой сделки	51	4	4	7		Игра "Как компенсировать логистические затраты?"
6	Финансовая поддержка внешнеторговой деятельности	51	4	4	7		Анализ ситуаций
7	Государственная поддержка внешней торговли в Иркутской области	51	4	4	7		Алгоритм получения государственной поддержки в Иркутской области. Итоговый тест
	ИТОГО		28	28	52		

## 5.2. Лекционные занятия, их содержание

№ п/п	Наименование разделов и тем	Содержание
1	Правовые и организационные основы государственной поддержки внешнеторговой деятельности	Нормативная база государственной поддержки внешнеторговой деятельности. Органы власти и организации, осуществляющие государственную поддержку внешнеторговой деятельности, и их функции.
2	Цифровые ресурсы поддержки внешней	Цифровая инфраструктура государственной поддержки внешней торговли: торговые площадки, аналитические центры,

№ п/п	Наименование разделов и тем	Содержание
	торговли	консультационные сервисы и т.д. Единый портал внешнеэкономической информации Министерства экономического развития РФ, Государственная информационная система промышленности, Цифровая платформа «Мой экспорт» и т.д. Характеристика информационных и аналитических инструментов поддержки внешнеторговой деятельности.
3	Продвижение товара на внешний рынок	Государственная поддержка на этапе продвижения товара на внешний рынок. Торговые представители Российской Федерации за рубежом. Представители Российского экспортного центра (РЭЦ). «Цифровые атташе» Министерства промышленности и торговли Российской Федерации. Атташе по АПК Министерства сельского хозяйства Российской Федерации и т.д. Возможности РЭЦ в сфере продвижения товара на внешний рынок.
4	Правовая поддержка внешнеторговой деятельности	Инструменты правовой поддержки внешнеторговой деятельности. Сертификация происхождения товара. Лицензирование вывоза (ввоза) товаров. Фитосанитарный сертификат. Ветеринарный сертификат. Сертификат свободной продажи. Сертификат «Сделано в России». Сертификация промышленных товаров и лекарственных средств. Сертификация продукции АПК и т.д.
5	Сопровождение внешнеторговой сделки	Инструменты государственной поддержки на этапе реализации внешнеторговой сделки. Консультации по правовым вопросам и вопросам логистики. Услуги и продукты по вопросам таможенного оформления, валютного контроля, применения нулевой ставки по налогу на добавленную стоимость при экспорте и т.д. Услуги и продукты по вопросам логистики.
6	Финансовая поддержка внешнеторговой деятельности	Инструменты финансовой поддержки внешнеторговой деятельности. Поддержка от банков – участников программы финансирования с субсидируемой ставкой. Отраслевые программы поддержки и грантового финансирования. Поручительства «Корпорации МСП». Финансовая поддержка групп РЭЦ (Росэксимбанк). Гарантии. Страховая поддержка (ЭКСАР) и т.д. Этапы реализации экспортного проекта: предэкспортный, постэкспортный. Финансовые условия экспортной сделки. Использование финансовых инструментов группы РЭЦ на различных этапах реализации экспортного проекта.
7	Государственная поддержка внешнеторговой деятельности в Иркутской области	Региональный экспортный стандарт. Инфраструктура государственной поддержки внешней торговли Иркутской области. Министерство экономического развития и промышленности Иркутской области. Министерство сельского хозяйства Иркутской области. Представительство АО «Российский экспортный центр». Центр поддержки экспорта Иркутской области. Союз «Торгово-промышленная палата Восточной Сибири (Иркутская область)» и т.д. Практические аспекты взаимодействия с институтами развития

№ п/п	Наименование разделов и тем	Содержание
		внешней торговли. Анализ опыта субъектов РФ в сфере государственной поддержки внешней торговли.

### 5.3. Семинарские, практические, лабораторные занятия, их содержание

№ раздела и темы	Содержание и формы проведения
1	Правовые и организационные основы государственной поддержки внешнеторговой деятельности. Анализ статистической информации "Несырьевой неэнергетический экспорт". Дискуссия "Цели государственной поддержки экспорта".
2	Цифровые ресурсы поддержки внешней торговли. Работа с цифровыми ресурсами поддержки внешней торговли.
3	Продвижение товара на внешний рынок. Разработка стратегии продвижения на внешний рынок с учетом привлечения инструментов господдержки
4	Правовая поддержка внешнеторговой деятельности. Разработка программы адаптации товара к требованиям внешнего рынка.
5	Сопровождение внешнеторговой сделки. Изучение системы оформления документов для внешней торговли. Анализ логистических затрат.
6	Финансовая поддержка внешнеторговой деятельности. Анализ расходов по внешнеторговой сделке. Работа с кейсами.
7	Государственная поддержка внешней торговли в Иркутской области. Алгоритм получения государственной поддержки в Иркутской области

## 6. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации по дисциплине (полный текст приведен в приложении к рабочей программе)

### 6.1. Текущий контроль

№ п/п	Этапы формирования компетенций (Тема из рабочей программы дисциплины)	Перечень формируемых компетенций по ФГОС ВО	(ЗУНы: (З.1...З.п, У.1...У.п, Н.1...Н.п))	Контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы (Наименование оценочного средства)	Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания (по 100-балльной шкале)
1	1. Правовые и организационные основы государственной поддержки внешнеторговой деятельности	ПК-13	З.Знать положения международных и национальных нормативно-правовых актов по вопросам внешнеэкономической деятельности У.Уметь вести внешнеэкономическую деятельность с учетом действующей нормативно-правовой	Аналитическая работа "Несырьевой неэнергетический экспорт"	Актуальность информации, использование статистических данных в динамике (10)

№ п/п	Этапы формирования компетенций (Тема из рабочей программы дисциплины)	Перечень формируемых компетенций по ФГОС ВО	(ЗУНы: (З.1...З.п, У.1...У.п, Н.1...Н.п)	Контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы (Наименование оценочного средства)	Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания (по 100- балльной шкале)
			базы Н. Владеть навыками применения положений нормативно-правовых актов при осуществлении внешнеэкономической деятельности		
2	2. Цифровые ресурсы поддержки внешней торговли	ПК-13	З. Знать положения международных и национальных нормативно-правовых актов по вопросам внешнеэкономической деятельности У. Уметь вести внешнеэкономическую деятельность с учетом действующей нормативно-правовой базы Н. Владеть навыками применения положений нормативно-правовых актов при осуществлении внешнеэкономической деятельности	Алгоритм работы с цифровыми ресурсами	Охват всех цифровых ресурсов (10)
3	3. Продвижение товара на внешний рынок	ПК-13	З. Знать положения международных и национальных нормативно-правовых актов по вопросам внешнеэкономической деятельности У. Уметь вести внешнеэкономическую деятельность с учетом действующей нормативно-правовой базы Н. Владеть навыками применения положений нормативно-правовых актов при осуществлении внешнеэкономической деятельности	Разработка стратегии продвижения товара на внешний рынок	Глубина проработки, соответствие исходным данным (10)
4	4. Правовая	ПК-13	З. Знать положения	Разработка программы	Глубина



№ п/п	Этапы формирования компетенций (Тема из рабочей программы дисциплины)	Перечень формируемых компетенций по ФГОС ВО	(ЗУНы: (3.1...3.n, У.1...У.n, Н.1...Н.n)	Контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы (Наименование оценочного средства)	Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания (по 100- балльной шкале)
	поддержка внешнеторговой деятельности		международных и национальных нормативно-правовых актов по вопросам внешнеэкономической деятельности У. Уметь вести внешнеэкономическую деятельность с учетом действующей нормативно-правовой базы Н. Владеть навыками применения положений нормативно-правовых актов при осуществлении внешнеэкономической деятельности	адаптации товара к требованиям внешнего рынка	проработки, соответствие исходным данным (10)
5	5. Сопровождение внешнеторговой сделки	ПК-13	3. Знать положения международных и национальных нормативно-правовых актов по вопросам внешнеэкономической деятельности У. Уметь вести внешнеэкономическую деятельность с учетом действующей нормативно-правовой базы Н. Владеть навыками применения положений нормативно-правовых актов при осуществлении внешнеэкономической деятельности	Игра "Как компенсировать логистические затраты?"	Верное решение ситуаций (10)
6	6. Финансовая поддержка внешнеторговой деятельности	ПК-13	3. Знать положения международных и национальных нормативно-правовых актов по вопросам внешнеэкономической деятельности У. Уметь вести внешнеэкономическую деятельность с учетом действующей	Анализ ситуаций	Глубина проработки, соответствие исходным данным (10)

№ п/п	Этапы формирования компетенций (Тема из рабочей программы дисциплины)	Перечень формируемых компетенций по ФГОС ВО	(ЗУНы: (З.1...З.п, У.1...У.п, Н.1...Н.п)	Контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы (Наименование оценочного средства)	Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания (по 100- балльной шкале)
			нормативно-правовой базы Н.Владеть навыками применения положений нормативно-правовых актов при осуществлении внешнеэкономической деятельности		
7	7. Государственная поддержка внешней торговли в Иркутской области	ПК-13	З.Знать положения международных и национальных нормативно-правовых актов по вопросам внешнеэкономической деятельности У.Уметь вести внешнеэкономическую деятельность с учетом действующей нормативно-правовой базы Н.Владеть навыками применения положений нормативно-правовых актов при осуществлении внешнеэкономической деятельности	Алгоритм получения государственной поддержки в Иркутской области	Полнота информации (10)
8		ПК-13	З.Знать положения международных и национальных нормативно-правовых актов по вопросам внешнеэкономической деятельности У.Уметь вести внешнеэкономическую деятельность с учетом действующей нормативно-правовой базы Н.Владеть навыками применения положений нормативно-правовых актов при осуществлении внешнеэкономической деятельности	Итоговый тест	1 балл за каждый верный ответ (30)

№ п/п	Этапы формирования компетенций (Тема из рабочей программы дисциплины)	Перечень формируемых компетенций по ФГОС ВО	(ЗУНы: (З.1...З.п, У.1...У.п, Н.1...Н.п)	Контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы (Наименование оценочного средства)	Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания (по 100- балльной шкале)
				<b>Итого</b>	<b>100</b>

## 6.2. Промежуточный контроль (зачет, экзамен)

Рабочим учебным планом предусмотрен Экзамен в семестре 51.

### ВОПРОСЫ ДЛЯ ПРОВЕРКИ ЗНАНИЙ:

1-й вопрос билета (40 баллов), вид вопроса: Тест/проверка знаний. Критерий: 1 балл за каждый верный ответ.

**Компетенция: ПК-13 Способен осуществлять внешнеэкономическую деятельность с учетом действующей нормативно-правовой базы**

Знание: Знать положения международных и национальных нормативно-правовых актов по вопросам внешнеэкономической деятельности

1. «Цифровые атташе» Министерства промышленности и торговли Российской Федерации.
2. Анализ опыта субъектов РФ в сфере государственной поддержки внешней торговли.
3. Атташе по АПК Министерства сельского хозяйства Российской Федерации и т.д.
4. Возможности РЭЦ в сфере продвижения товара на внешний рынок.
5. Государственная информационная система промышленности.
6. Государственная поддержка на этапе продвижения товара на внешний рынок.
7. Единый портал внешнеэкономической информации Министерства экономического развития РФ.
8. Инструменты государственной поддержки на этапе реализации внешнеторговой сделки.
9. Инструменты правовой поддержки внешнеторговой деятельности.
10. Инструменты финансовой поддержки внешнеторговой деятельности.
11. Инфраструктура государственной поддержки внешней торговли Иркутской области.
12. Использование финансовых инструментов группы РЭЦ на различных этапах реализации экспортного проекта.
13. Консультации по правовым вопросам и вопросам логистики.
14. Нормативная база государственной поддержки внешнеторговой деятельности.
15. Органы власти и организации, осуществляющие государственную поддержку внешнеторговой деятельности, и их функции.
16. Отраслевые программы поддержки и грантового финансирования.
17. Поддержка от банков – участников программы финансирования с субсидируемой ставкой.
18. Поручительства «Корпорации МСП».
19. Практические аспекты взаимодействия с институтами развития внешней торговли.
20. Представители Российского экспортного центра (РЭЦ).
21. Региональный экспортный стандарт.
22. Сертификат свободной продажи. Сертификат «Сделано в России».
23. Сертификация продукции АПК.

24. Сертификация происхождения товара. Лицензирование вывоза (ввоза) товаров. Фитосанитарный сертификат. Ветеринарный сертификат и т.д.
25. Сертификация промышленных товаров и лекарственных средств.
26. Страховая поддержка (ЭКСАР) и т.д.
27. Торговые представители Российской Федерации за рубежом.
28. Услуги и продукты по вопросам логистики.
29. Услуги и продукты по вопросам таможенного оформления, валютного контроля, применения нулевой ставки по налогу на добавленную стоимость при экспорте и т.д.
30. Финансовая поддержка групп РЭЦ (Росэксимбанк). Гарантии.
31. Финансовые условия экспортной сделки.
32. Характеристика информационных и аналитических инструментов поддержки внешнеторговой деятельности.
33. Цифровая инфраструктура государственной поддержки внешней торговли: торговые площадки, аналитические центры, консультационные сервисы и т.д.
34. Цифровая платформа «Мой экспорт».
35. Этапы реализации экспортного проекта: предэкспортный, постэкспортный.

#### ТИПОВЫЕ ЗАДАНИЯ ДЛЯ ПРОВЕРКИ УМЕНИЙ:

2-й вопрос билета (30 баллов), вид вопроса: Задание на умение. Критерий: Полный развернутый ответ.

**Компетенция: ПК-13 Способен осуществлять внешнеэкономическую деятельность с учетом действующей нормативно-правовой базы**

Умение: Уметь вести внешнеэкономическую деятельность с учетом действующей нормативно-правовой базы

Задача № 1. Кейс подбору мер финансовой поддержки

#### ТИПОВЫЕ ЗАДАНИЯ ДЛЯ ПРОВЕРКИ НАВЫКОВ:

3-й вопрос билета (30 баллов), вид вопроса: Задание на навыки. Критерий: Полный развернутый ответ.

**Компетенция: ПК-13 Способен осуществлять внешнеэкономическую деятельность с учетом действующей нормативно-правовой базы**

Навык: Владеть навыками применения положений нормативно-правовых актов при осуществлении внешнеэкономической деятельности

Задание № 1. Кейс по анализу требований рынка

#### ОБРАЗЕЦ БИЛЕТА

Министерство науки и высшего образования  
Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное  
образовательное учреждение  
высшего образования  
**«БАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ  
УНИВЕРСИТЕТ»**  
(ФГБОУ ВО «БГУ»)

Направление - 38.05.02 Таможенное дело  
Профиль - Таможенное дело  
Кафедра мировой экономики, туризма и  
таможенного дела  
Дисциплина - Государственная  
поддержка внешнеторговой деятельности

#### ЭКЗАМЕНАЦИОННЫЙ БИЛЕТ № 1

1. Тест (40 баллов).
2. Кейс подбору мер финансовой поддержки (30 баллов).

### 3. Кейс по анализу требований рынка (30 баллов).

Составитель \_\_\_\_\_ О.А. Чепинога

Заведующий кафедрой \_\_\_\_\_

### 7. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины (модуля)

#### а) основная литература:

1. Бутко, Г. П. Внешнеэкономическая деятельность хозяйствующих субъектов : учебник / Г. П. Бутко, Т. Л. Безрукова, Е. А. Яковлева. — 2-е издние — Москва, Вологда : Инфра-Инженерия, 2022. — 228 с. — ISBN 978-5-9729-1073-1. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/124013.html>
2. Скрябина, Т. А. Стимулирование экспорта: отечественный и зарубежный опыт / Т. А. Скрябина. — Минск : Белорусская наука, 2024. — 220 с. — ISBN 978-985-08-3118-7. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/142350.html> (дата обращения: 22.05.2026)
3. Сушко, В. И. Экономика и управление внешнеэкономической деятельностью : учебное пособие / В. И. Сушко. — Минск : Вышэйшая школа, 2022. — 496 с. — ISBN 978-985-06-3441-2. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/129950.html> (дата обращения: 24.04.2026). — Режим доступа: для авторизир. пользователей

#### б) дополнительная литература:

1. Генералова, С. В. Деловые коммуникации. Технология ведения деловых переговоров : практикум / С. В. Генералова. — 2-е изд. — Саратов : Вузовское образование, 2020. — 59 с. — ISBN 978-5-4487-0728-5. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/97408.html>
2. Гильяно, А. А. Контракты в международной торговле. Внешнеторговая документация : учебное пособие / А. А. Гильяно, Т. Е. Кочергина. — Санкт-Петербург : Интермедия, 2017. — 312 с. — ISBN 978-5-4383-0143-1. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/115805.html> (дата обращения: 05.06.2023)
3. Гриненко, Г. П. Международный маркетинг : учебное пособие / Г. П. Гриненко. — Белгород : Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова, ЭБС АСВ, 2018. — 178 с. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/92265.html> (дата обращения: 14.06.2025).
4. Дробот, Е. В. Практикум по обоснованию контрактных цен : учебное пособие / Е. В. Дробот. — Санкт-Петербург : Троицкий мост, 2017. — 177 с. — ISBN 978-5-4377-0089-1. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/57324.html> (дата обращения: 05.06.2023)
5. Коварда, В. В. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности : учебное пособие для вузов / В. В. Коварда. — Санкт-Петербург : Троицкий мост, 2024. — 204 с. — ISBN 978-5-4377-0189-8. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/136883.html> (дата обращения: 14.06.2025)
6. Крылов, В. Е. Контракты и внешнеторговая документация : учебное пособие / В. Е. Крылов, Л. В. Крылова ; под редакцией Т. С. Кулакова. — 2-е изд. — Санкт-Петербург : Интермедия, 2019. — 144 с. — ISBN 978-5-4383-0106-6. — Текст : электронный //

Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/85782.html> (дата обращения: 05.06.2023)

7. Стровский Л.Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия (5-е издание) [Электронный ресурс] : учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / Л.Е. Стровский, С.К. Казанцев, Е.Г. Шаблова. — Электрон. текстовые данные. — М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2015. — 503 с. — 978-5-238-01772-3. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52450.html>

## **8. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины (модуля), включая профессиональные базы данных и информационно-справочные системы**

Для освоения дисциплины обучающемуся необходимы следующие ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»:

– Сайт Байкальского государственного университета, адрес доступа: <http://bgu.ru/>, доступ круглосуточный неограниченный из любой точки Интернет

– Официальный сайт Министерства экономического развития России, адрес доступа: <http://www.economy.gov.ru>. доступ неограниченный

– Официальный сайт Таможенного союза ЕАЭС, адрес доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. доступ неограниченный

– Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики России - профессиональная база данных, адрес доступа: <http://www.gks.ru/>. доступ неограниченный

– Сайт Федеральной налоговой службы, адрес доступа: <http://www.nalog.ru>. доступ неограниченный

– Сайт Федеральной таможенной службы РФ, адрес доступа: <http://www.customs.ru>. доступ неограниченный

## **9. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модуля)**

Изучать дисциплину рекомендуется в соответствии с той последовательностью, которая обозначена в ее содержании. Для успешного освоения курса обучающиеся должны иметь первоначальные знания в области внешнеторговой деятельности.

На лекциях преподаватель озвучивает тему, знакомит с перечнем литературы по теме, обосновывает место и роль этой темы в данной дисциплине, раскрывает ее практическое значение. В ходе лекций студенту необходимо вести конспект, фиксируя основные понятия и проблемные вопросы.

Практические (семинарские) занятия по своему содержанию связаны с тематикой лекционных занятий. Начинать подготовку к занятию целесообразно с конспекта лекций. Задание на практическое (семинарское) занятие сообщается обучающимся до его проведения. На семинаре преподаватель организует обсуждение этой темы, выступая в качестве организатора, консультанта и эксперта учебно-познавательной деятельности обучающегося.

Изучение дисциплины (модуля) включает самостоятельную работу обучающегося.

Основными видами самостоятельной работы студентов с участием преподавателей являются:

- текущие консультации;
- коллоквиум как форма контроля освоения теоретического содержания дисциплин: (в часы консультаций, предусмотренные учебным планом);
- прием и разбор домашних заданий (в часы практических занятий);
- прием и защита лабораторных работ (во время проведения занятий);
- выполнение курсовых работ в рамках дисциплин (руководство, консультирование и защита курсовых работ в часы, предусмотренные учебным планом) и др.

Основными видами самостоятельной работы студентов без участия преподавателей являются:

- формирование и усвоение содержания конспекта лекций на базе рекомендованной лектором учебной литературы, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники, электронные библиотеки и др.);
- самостоятельное изучение отдельных тем или вопросов по учебникам или учебным пособиям;
- написание рефератов, докладов;
- подготовка к семинарам и лабораторным работам;
- выполнение домашних заданий в виде решения отдельных задач, проведения типовых расчетов, расчетно-компьютерных и индивидуальных работ по отдельным разделам содержания дисциплин и др.

**10. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения**

В учебном процессе используется следующее программное обеспечение:

**11. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю):**

В учебном процессе используется следующее оборудование:

- Помещения для самостоятельной работы, оснащенные компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду вуза,
- Учебные аудитории для проведения: занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, практических занятий, выполнения курсовых работ, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, укомплектованные специализированной мебелью и техническими средствами обучения,
- Компьютерный класс